

2026 年 8 月 5 日
ビートレンド株式会社

ビートレンド、全国 30 店舗を展開する婦人服ブランド『アップルハウス』の LINE ミニアプリ の開発を支援

～『betrend Lite for スマレジ』プラン導入でアプリ運用コスト削減を実現～

スマート CRM プラットフォーム『betrend』を提供するビートレンド株式会社（本社：東京都品川区、代表取締役社長：井上 英昭、以下 ビートレンド）は、株式会社あぶち（本社：東京都中野区、代表取締役社長：伊藤 雄高、以下 あぶち）が提供する『アップルハウス』LINE ミニアプリの開発を支援いたしました。



『アップルハウス』LINE ミニアプリ（イメージ）

導入背景

アパレル店舗において、顧客との継続的なリレーション構築はブランド成長の生命線となります。あぶちではこれまで、紙のポイントカードやハガキ DM といった手法を用いた販促を展開していましたが、発送コストや人的リソースの負荷、そしてリアルタイムの購買行動の可視化が困難であるといったアナログ運用に課題を抱えていました。

この度の LINE ミニアプリ導入は、販促費を最適化しつつ、これまでリーチできていなかった全ての顧客に対してパーソナライズされたアプローチを行うための、マーケティング構造の抜本的なデジタルシフト（DX）を目的としています。

アプリ概要

本アプリは、あぶちが運営する婦人服ブランド『アップルハウス』の会員証アプリです。お買い上げの金額に応じてポイントが貯まり、貯まったポイントはお支払い時に利用することができます。これにより、従来の紙のポイントカード運用やハガキ DM 発送に伴う人的コスト・郵送コストを大幅に削減し、効率的な顧客エンゲージメントの強化を実現します。

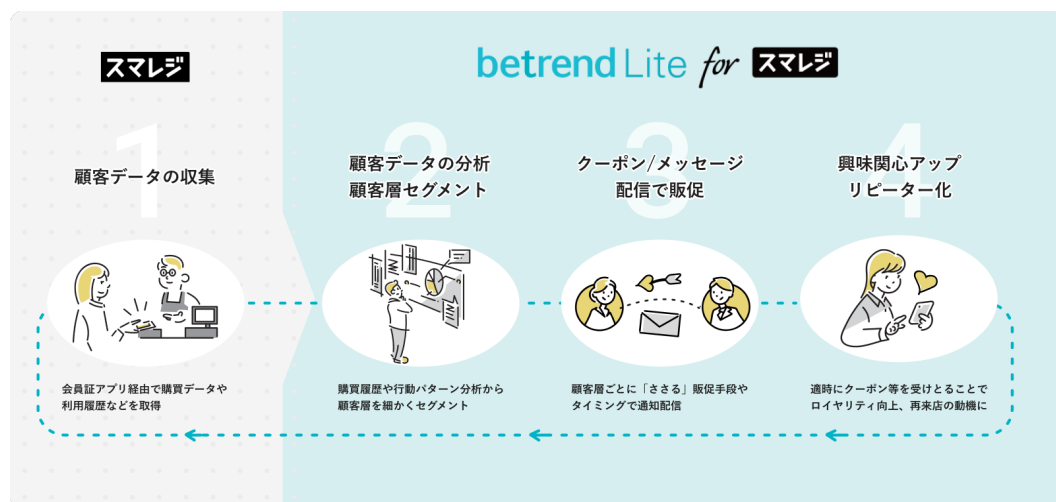
また、今回は店舗販促に特化した低価格・短納期プラン『betrend Lite for スマレジ』が採用され、ノーコードツールによる迅速なパッケージ実装を実現しました。

『betrend Lite for スマレジ』とは

スマート CRM プラットフォーム『betrend』とクラウド POS レジ『スマレジ』の連携ソリューションです。会計時に『スマレジ』のスクANNERで『betrend』が開発する会員証アプリ（スマートフォンアプリ / LINE ミニアプリ）をスキャンすることで、購買情報やポイント・来店スタンプを自動で蓄積・付与します。

蓄積した顧客データをもとに顧客属性や行動履歴の分析を行い、『betrend』の管理画面を用いて最適なメッセージやクーポンを配信することで、店舗の効率的なリピーター獲得と売上向上を強力に支援します。

さらに、ノーコードによるパッケージ提供により、初期費用や月額の利用コストを抑えた手軽なシステム導入を可能にします。



『betrend Lite for スマレジ』で実現するリピーター施策（イメージ）

●LINE ミニアプリの主な機能

ポイント	お会計金額に応じてポイント付与。1 ポイント 1 円から利用できる
クーポン	アプリ会員限定クーポンを一覧表示
お知らせ	新メニュー/キャンペーンなどの最新情報をプッシュ通知でご案内

店舗検索	キーワード検索や GPS による最寄り店舗検索ができ、予約も可能
------	----------------------------------

今後の展望

アプリの開発支援を通じて店舗とデジタルを繋ぐファン作りに貢献するとともに、外部システム連携の強みを活かした柔軟な CRM ソリューションの提供により、外食・小売業界の DX と課題解決を強力に後押ししてまいります。

『アップルハウス』LINE ミニアプリ URL (無料)

<https://advs.jp/cp/miniappredir/applehouse>

■株式会社あぶちについて

株式会社あぶちは、1971 年に婦人服ブランド『アップルハウス』を創業以来、企画・流通・販売を一貫して行う企業として発展してきました。天然素材をメインに、独自の染色方法で染め上げたオリジナルカラーの生地を使った服づくりは、現在も変わらず続いています。着心地の良さと着る人にもたらず高揚感を大切に、国内生産にこだわっているのも大きな特徴です。

ウェブサイト：<https://www.applehouse.com/company/>

■『スマレジ』について

スマレジは iPad や iPhone を用いた低価格かつ高機能な POS レジです。データはクラウド上で一元管理。時間と場所を選ばないリアルタイムな売上分析を実現しました。小売やアパレル、飲食店など多くの業態に応える機能を有し、小規模から大規模チェーンまでご利用いただけます。操作はシンプル。どなたでも簡単にご利用いただけます。単独店舗の基本レジ機能は無料。お客様の用途に応じた料金プランをご用意しています。

ウェブサイト：<https://smaregi.jp>

■スマート CRM プラットフォーム『betrend』について

ビートレンド株式会社が提供する、スマートフォン・携帯電話を活用し、企業がお客様へ情報配信可能なスマート CRM システムです。スマートフォンアプリのプッシュ通知やメール、LINE などのマルチコンタクトチャネルを有し、最適な情報配信手段を利用できます。また、ご利用金額・ポイント・来店などの行動履歴を分析・活用し、お客様にあわせた効率的なマーケティング施策を支援します。飲食・小売・サービス業を中心に幅広い業種・業態での導入実績があり、3600 万人を超える利用会員数がございます。

『betrend』サービス紹介動画：<https://youtu.be/T6UYt4Q2gys>

『betrend』×『LINE ミニアプリ』連携紹介動画：<https://youtu.be/tb8FAwCEY74>

サービスサイト：<https://www.betrend.com/>

■「LINE ミニアプリ」について

「LINE ミニアプリ」は、店舗・企業が「LINE」上で自社サービスを提供できる新しいアプリプラットフォームです。会員証やモバイルオーダー、予約受付などのサービスをアプリの追加ダウンロード・会員登録不要で「LINE」上で提供でき、重要なお知らせを無料で通知することが可能です。また「LINE 公式アカウント」との連携により、「友だち」をスムーズに獲得することができ、「LINE ミニアプリ」を通じて取得した顧客の属性情報や行動データを活用することで、より効率的な販促活動を実現します。

※LINE アカウントと紐づいた行動データの取得・活用にはユーザーの許諾が必須となります。

詳細は公式サイトをご確認ください。

<https://www.lycbiz.com/jp/service/line-mini-app/>

■ビートレンド株式会社について

ビートレンド株式会社は、スマートフォン・タブレット・携帯電話などを活用し、企業が顧客との接点を統合的に管理・運用可能なスマート CRM を実現するプラットフォーム『betrend』を開発。2000 年の創業以来、マーケティング手法の変化に対応し機能追加を行い、流通業や飲食・サービス業を中心に導入されています。情報セキュリティマネジメントシステム(ISMS(ISO27001))認証取得のシステム運用とプライバシーマーク取得の個人情報管理体制により、安全で信頼性の高いシステムを提供しています。

ウェブサイト：<https://www.betrend.com/company>

※本プレスリリースに記載している会社名および商品・サービス名は各社の商標または登録商標です。

以上

【本プレスリリースについてのお問い合わせ先】

ビートレンド株式会社 企画本部

お問い合わせ先：press@betrend.net