



2026年4月28日

各位

会社名 売れるネット広告社グループ株式会社
 代表者名 代表取締役社長CEO 植木原宗平
 (コード番号: 9235 東証グロース)
 問合せ先 執行役員 後藤祐弥
 (TEL 092-834-5520)

売れるネット広告社グループ(9235)、

JCNT、教育旅行需要の拡大を追い風に5月・6月ともに前年同月比で成長加速

～旺盛な需要を背景に、サービス提供体制の抜本強化を検討～

**売れるネット広告社グループ(9235)、
 JCNT、教育旅行需要の拡大を追い風に
 5月・6月ともに前年同月比で成長加速**

～旺盛な需要を背景に、サービス提供体制の抜本強化を検討～

売れるネット広告社グループ株式会社（本社：福岡県福岡市、代表取締役社長 CEO：植木原宗平、東証グロース市場：証券コード9235、以下 売れるネット広告社グループ）の連結子会社である株式会社 JCNT（以下 JCNT）は、このたび、教育旅行関連需要の拡大を背景とした受注増加を受け、サービス提供体制の抜本的な強化に向けた検討を開始したことをお知らせいたします。

JCNT においては、主力サービスに対する需要が継続的に拡大しており、特に教育旅行市場の本格的な回復および拡大を背景に、足元の受注状況は前期比で 105%程度水準にて推移しております。加えて、直近の2026年5月および6月においても前年同月を上回る水準で進捗しており、需要拡大の勢いは一段と強まっております。

この背景には、教育旅行における通信ニーズの高度化および安定需要の取り込みに加え、既存販路の深耕と新規チャネル開拓の両輪が機能していることがあり、同業界における競争優位性は着実に高まりつつあります。さらに、再現性の高い販売モデルの確立により、単なる需要回復にとどまらず、構造的な成長フェーズへの

移行が進んでおります。

一方で、足元の需要拡大に対し、サービス品質の維持および安定供給体制の確保を最優先とする観点から、一部案件については受注タイミングの最適化を行う場面も生じており、供給体制の強化が重要な経営課題となっております。

このような状況を踏まえ、JCNT では今後のさらなる受注拡大に対応するため、人的リソースの拡充、オペレーションの高度化、ならびにシステム基盤の強化を含むサービス提供インフラの抜本的な強化に向けた検討を進めております。

売れるネット広告社グループとしては、JCNT をグローバル情報通信事業の中核と位置づけ、教育旅行分野における優位性を起点に、同業界におけるリーディングポジションの確立を加速させるとともに、持続的な成長と収益拡大の実現を目指してまいります。

■今後の見通し

本件による当期業績への影響は軽微ではありますが、教育旅行需要の拡大を背景とした受注増加は中長期的に売れるネット広告社グループの業績向上に資するものと考えております。今後、開示すべき事項が生じた場合には速やかにお知らせいたします。

以 上