



2026年3月2日

各位

会社名 株式会社 plus zero
代表者名 代表取締役会長兼 CEO 小代義行
(コード番号：5132 東証グロース)
問合せ先 取締役 CFO 浅川耀佑
(TEL. 03-6407-0212)

AI 商談シミュレーター「Brain Plus for Sales」提供開始に関するお知らせ ～営業育成の高度化を支援する AI ロールプレイ基盤をソフトブレン・サービス株式会社と 共同開発～

株式会社 pluszero（東証グロース：5132、本社：東京都世田谷区、代表取締役：小代 義行／森 遼太、以下「プラスゼロ」）は、ソフトブレン・サービス株式会社（代表：野部 剛、本社：東京都千代田区内神田 3-2-8 いちご内神田ビル 10 階、以下「ソフトブレン・サービス」）と共同で、営業組織の生産性向上および人材育成の高度化を支援する AI 商談シミュレーター「Brain Plus for Sales（ブレインプラスフォーセールス）」を開発し、提供を開始いたしましたのでお知らせいたします。



1. 開発の背景

営業組織においては、上司・管理者によるロールプレイングを通じた育成が一般的である一方、評価基準の属人化や教育工数の増大が課題となっています。

ソフトブレン・サービスは、2,000人以上のトップセールスの行動分析を基に、営業に必要なスキルを「5ステップ・70スキル」に体系化し、再現性のある営業育成モデルを構築してきました。プラスゼロは、この営業理論とプラスゼロの対話 AI 技術を融合することで、商談の事前トレーニングおよび評価を AI で実行可能とする仕組みを共同開発いたしました。

2. サービス概要

「Brain Plus for Sales」は、AI が顧客役となり、実際の商談に近い環境で営業ロールプレイを行うことができるサービスです。本サービスは、単なる会話生成ツールではなく、営業組織における「勝ちパターン（原理原則）」の定着を目的とした設計思想に基づいて開発されています。本サービスにおける、主な特徴は以下のとおりです。

- ・顧客プロフィールに基づき AI が自律的に応答（トークスクリプト不要、設定した人物像を AI がリアルに再現）
- ・ソフトブレン・サービスが持つ営業マンに必要なスキル「5ステップ・70スキル」をモデル化し、それに基づいた商談評価を実施
- ・AI 商談シミュレーターに顧客の営業の勝ちパターン（原理原則）を仕込み、利用を通して、原理原則の組織内浸透を強化
- ・訪問予定顧客を想定した事前シミュレーション機能

これにより、時間や場所の制約を受けることなく、反復的なトレーニングを実施することが可能となります。

詳細な機能やデモ等は、以下 HP をご参照ください。

Brain Plus for Sales : <https://brain-plus.jp/>

3. 導入事例 (株式会社ダイレクト・リンク)

株式会社ダイレクト・リンク (AI を活用したセールスコンサルティング、インサイドセールスを展開) では、従来、営業ロールプレイングが指導者の経験や感覚に依存しやすく、教育工数の増大およびフィードバックのばらつきが課題となっていました。

プラスゼロと同社は「Brain Plus for Sales」を導入し、AI を活用した定量的かつ再現性のある AI ロールプレへ移行。その結果、以下のような成果が確認されております。

- ・ロールプレイング実施回数が従来比 6.98 倍に増加
- ・新人配属後の受注件数が従来比 2 倍に増加
- ・管理者の教育工数を 1 人あたり平均で月 18.5 時間削減

詳細については、以下をご参照ください。

<https://plus-zero.co.jp/news/media/pad0H>

4. 今後の展開

プラスゼロは、本サービスを営業 DX 領域における基盤プロダクトの一つとして位置付け、営業組織の生産性向上および人材育成の高度化を支援してまいります。

今後は、商談データの分析・可視化機能の強化を通じ、営業活動の高度化に資するソリューションの拡充を進めてまいります。

なお、本件が当期業績に与える影響は軽微であります。今後開示すべき事項が生じた場合には速やかにお知らせいたします。

■ プラスゼロ会社概要

社名：株式会社 pluszero(プラスゼロ)

代表者名：小代 義行 / 森 遼太

事業内容：AI・自然言語処理・ソフトウェア・ハードウェア等の各種テクノロジーを統合的に活用したソリューション提供・開発・保守・運用および販売、ならびに受託及びそれらに付帯するコンサルティング業務

URL：<https://plus-zero.co.jp/>

Brain Plus for Sales：<https://brain-plus.jp/>

■ ソフトブレン・サービス会社概要

社名：ソフトブレン・サービス株式会社

代表者名：野部 剛

本社所在地：東京都千代田区内神田 3-2-8 いちご内神田ビル 10 階

事業内容：営業支援・営業力強化コンサルティング、営業人材育成、営業プロセスマネジメント支援、各種研修・セミナー企画・運営

URL：<https://sb-service.co.jp/>

以 上