



2025 年 5 月 8 日

各 位

会 社 名 株式会社シグマクシス・ホールディングス
代表者名 代 表 取 締 役 社 長 太 田 寛
(コード番号：6088 東証プライム市場)
問合せ先 代 表 取 締 役 C F O 田 端 信 也
(TEL. 03-6430-3400)

中長期成長イメージ「2030 年 3 月期『ありたい姿』」に関するお知らせ

当社は、本日、当社グループの中長期成長イメージ「2030年3月期『ありたい姿』」を決定いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

詳細につきましては、添付資料をご覧ください。

以 上

— 2025.05.08

シグマクシス・グループ2030

2030年3月期「ありたい姿」

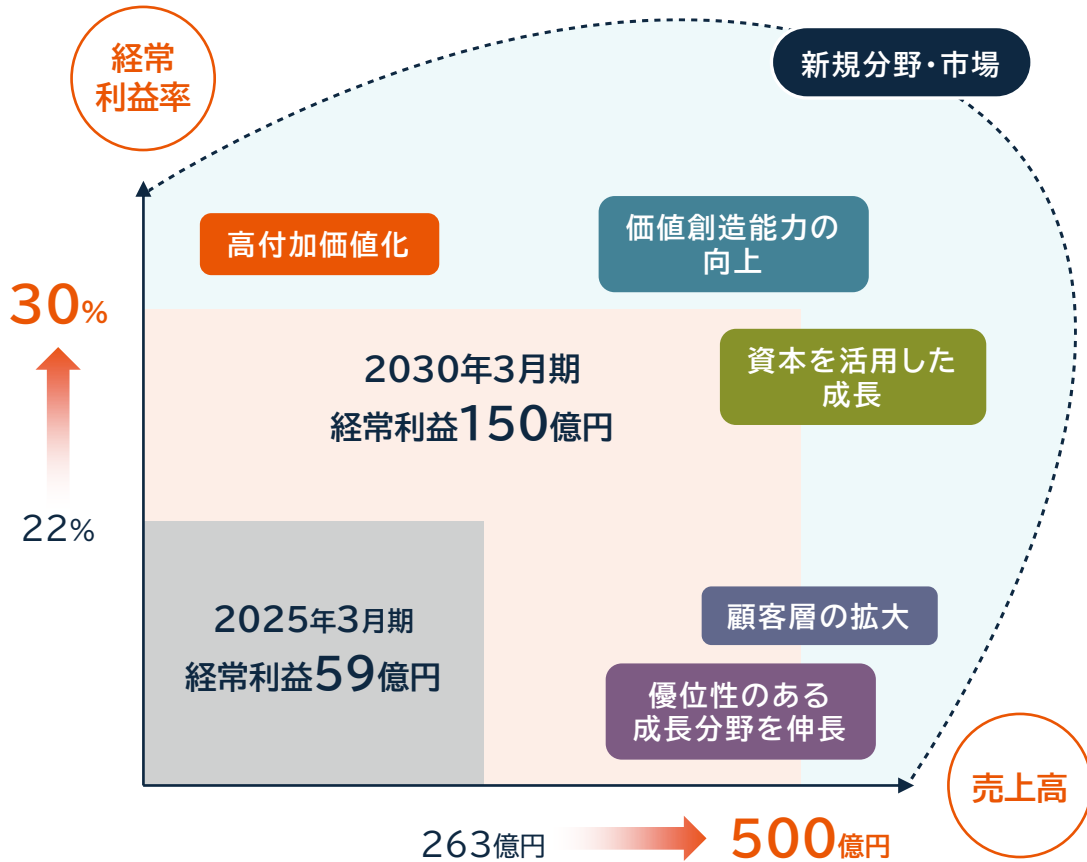
株式会社シグマクシス・ホールディングス(証券コード:6088)

テクノロジーを徹底活用するとともに
「人財」が持つ価値を最大限に引き出しお客様と価値を共創する企業へ

(単位:百万円)	2025年3月期 実績	2026年3月期 業績予想	2030年3月期 ありたい姿	CAGR
売上高	26,293	30,000	50,000	約14%
経常利益	5,876	7,060	15,000	約21%
経常利益率	22%	24%	30%	
コンサルタント数	625	—	1,100	約12%

*「ありたい姿」は当社グループの中長期の成長イメージを株主・投資家の皆さまと共有する目的で、数年ごとに参考情報として公表しています。

- 価値向上と顧客層の拡大、SaaS／AI領域の伸長を軸に成長
- 自社の能力向上を推進すると共に、資本を活用したM&Aや業務提携による成長を加速



ありたい姿にむけて

● 高付加価値化 利益率向上

顧客との価値共創の実現、
コンサルタントの生産性向上

● 顧客層の拡大 売上拡大

産業の専門性深化と拡大、
顧客セグメントの多様化

● 優位性のある成長分野を伸長 売上拡大

SaaS／AI領域でのさらなる成長

さらなる成長を見据えて

● 新規分野・市場へ 利益率向上 売上拡大

海外での日本企業支援
人月モデルに依存しない事業の開拓

● 価値創造能力の向上 利益率向上 売上拡大

人財獲得力の強化、能力開発の加速、
外部企業との提携

● 資本を活用した成長 利益率向上 売上拡大

M&A、業務提携

基本
方針

社員・株主・社会へのバランスのとれた価値還元を継続的に実施するため、
中長期的に持続的な成長のための投資、リスク許容できる株主資本の水準を適正に保持する



- 配当性向目標を新たに定め、ROE目標を引き上げ
- 投資事業を持株会社に吸収。事業成長にむけたM&Aやお客様との共同出資等を行う価値共創機能として活用



本資料の取り扱いについて

本資料は、シグマックス・グループの事業および業界動向に加えて、現在の予定、推定、見込みまたは予想に基づいた将来の展望についても言及しています。

これらの将来の展望に関する表明は、様々なリスクや不確実性がつきまとっています。すでに知られたもしくは知られていないリスク、不確実性、その他の要因が、将来の展望に対する表明に含まれる事柄と異なる結果を引き起こさないとも限りません。株式会社シグマックス・ホールディングスは将来の展望に対する表明、予想が正しいと約束することはできず、結果は将来の展望と著しく異なることもありえます。

本資料における将来の展望に関する表明は、本資料作成時点において利用可能な情報に基づいて、株式会社シグマックス・ホールディングスによりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して、将来の展望に関するいかなる表明の記載をも更新し、変更するものではありません。

URL	www.sigmaxyz.com	問い合わせ先	sigmaxyz_ir@sigmaxyz.com
-----	--	--------	--