

識学とクラウドサーカス、セールspartner契約を締結

～統合的なマーケティング支援で中小企業の成長を加速～

スターティアホールディングス株式会社(本社：東京都、代表取締役：本郷秀之、証券コード：3393)は、連結子会社でデジタルマーケティング事業を手掛けるクラウドサーカス株式会社(本社：東京都、代表取締役：北村健一)において、株式会社識学(本社：東京都、代表取締役社長：安藤 広大)とセールspartner契約を締結したことをお知らせします。

本締結により、クラウドサーカスが提供するマーケティングオートメーションツール(以下、MA ツール)『BowNow(パウノウ)』と、識学が持つ組織運営理論を基にした組織コンサルティングや従業員向け研修を組み合わせた、マーケティング BPO サービス『識学 Growth Marketing』を共同で提供します。



■ 背景と目的

中小企業のマーケティングには、マーケティング組織の立ち上げに伴う知見や人員不足、戦略設計や数値管理の不十分さ、そしてインバウンドによる成約や商談の増加などの課題があります。更に、このような状況下で多くのマーケティング支援が、ツールとコンサルティングの提供が切り離されており、効果的な支援体制の構築が不十分であるケースが見受けられます。

本締結では、クラウドサーカスと識学が連携し、これらの課題解決に取り組みます。具体的には、クラウドサーカスの MA ツール『BowNow』と、識学のマーケティング組織のマネジメントノウハウを活かし、統合的な導入・活用支援を行います。これにより、効率的かつ効果的なマーケティング活動を実現し、中小企業の成長を後押しします。両社は、今後も日本の中小企業の発展を支援し、サービスの向上と新たな価値の創出に向けて積極的に取り組んでまいります。

■ 『BowNow』について

『BowNow』は、シンプルで低価格をコンセプトにした「無料で使えるマーケティングオートメーション」です。ホットリードの抽出に優れ、利用企業様は人員を増やしたり、Web サイトを改修することなく、保有している見込み顧客リストを使ってミニマムスタートできる点が大きな特長です。現在 14,000 社以上に導入が進み(2024年6月末時点)、国産 MA ツールとしてはシェア No.1 を誇ります。※

・『BowNow』について：<https://bow-now.jp/>

※DataSign 社「Web サービス調査レポート 2024.6」ページ：https://oshiete-url.jp/report/docodoco/2024_6/

■『識学 Growth Marketing』について

年間 36,000 件以上の有効リードと 5,000 件以上の商談を、限られたリソースの中で安定的に創出し続けている識学が持つ独自のマーケティングメソッドを、マーケティング課題を抱えているクライアント企業様に対して、マーケティング戦略の構築から実行支援、効果検証、オペレーション体制の構築、評価システムの導入など一連の仕組みの完全インストールに至るまでをフルラインで伴走することに留まらず、累計約 4,000 社以上に既に採用され、そして評価されている識学の組織理論をフル活用し、クライアント企業様の組織に浸透させるという国内初！国内唯一の『組織ドリブン型マーケティング』を提供しています。

※『組織ドリブン型マーケティング』商標登録出願中（出願番号：2024-071974）

■識学について

識学は、「識学を広める事で人々の持つ可能性を最大化する」という経営理念のもと、組織運営理論「識学」に基づいた組織コンサルティングや従業員向け研修といったサービスを提供しています。これまでの累計契約社数は 4,000 社以上で、「識学」の導入を通じてあらゆる企業の効率的な運営と成長をサポートしています。

【会社概要】

会社名 : 株式会社識学

所在地 : 東京都品川区大崎 2-9-3 大崎ウエストシティビル 1 階

代表者 : 代表取締役社長 安藤 広大

資本金 : 10,000 千円

設立 : 2015 年 4 月 1 日

上場取引所 : 東京証券取引所 グロース市場（証券コード：7049）

事業内容 : 「識学」を使った経営、組織コンサルティング、「識学」を使った従業員向け研修、
「識学」をベースとした web サービスの開発と提供、「識学」関連書籍の出版

HP : <https://corp.shikigaku.jp/>

■クラウドサーカスについて

ミッションとして「働くに楽を。」を掲げるクラウドサーカスは、デジタルマーケティング SaaS である『Cloud CIRCUS』の開発・提供を主力事業として展開しています。中小企業を中心に 57,000 件以上導入頂き(2024 年 6 月末時点)、日本そしてアジアのサステナブルなビジネス環境を創造していきます。

【会社概要】

会社名 : クラウドサーカス株式会社

所在地 : 東京都新宿区西新宿 2-3-1 新宿モリス 21 階

代表者 : 代表取締役 CEO 北村健一

資本金 : 150,000 千円

設立 : 2009 年 4 月 1 日

事業内容 : デジタルマーケティング SaaS『Cloud CIRCUS』の開発・販売及び、
デジタルマーケティングに関するコンサルティング・受託業務

HP : <https://cloudcircus.jp/company/>



<報道関係の方からのお問い合わせ先>

スターティアホールディングス株式会社広報 IR 部 MAIL : release@startiaholdings.com

■スターティアホールディングスについて

スターティアホールディングスグループは、デジタルマーケティング(事業会社:クラウドサーカス株式会社)と IT インフラ(事業会社:スターティア株式会社、スターティアレイズ株式会社、等)を通じ、中小企業のデジタルシフトを進めています。「最先端を、人間らしく。」をコーポレートスローガンに、デジタル技術やサービスを、分かりやすく寄り添って提供します。

【会社概要】

社名 :スターティアホールディングス株式会社
所在地 :東京都新宿区西新宿 2 - 3 - 1 新宿モリス 19 階
代表者 :代表取締役社長 兼 最高経営責任者 本郷秀之
資本金 :824,315 千円
設立 :1996 年 2 月 21 日
上場取引所 :東京証券取引所 プライム市場 (証券コード : 3393)
事業内容 :グループ会社の経営管理等
HP : <https://www.startiaholdings.com/>

