

アクシスコンサルティングとシンクワイア、 CxO人材の採用と活躍支援および経営課題解決に向けた業務提携を発表

アクシスコンサルティング株式会社（本社：東京都千代田区/代表取締役社長：山尾 幸弘、以下「アクシスコンサルティング」）は、経営者を対象としたエグゼクティブ・コーチングを提供するシンクワイア株式会社（本社：東京都中央区/代表取締役社長：粟津 恭一郎、以下「シンクワイア」）との間で業務提携を行ったことのお知らせいたします。



シンクワイア株式会社

■ 業務提携の内容

1. CxO 人材の採用支援および入社後のオンボーディングを円滑にするエグゼクティブ・コーチング実施
2. シンクワイアの顧客へ当社スポットコンサルティングサービス「コンパスシェア」を活用した経営課題解決に向けた壁打ちサポート提供

本業務提携により、アクシスコンサルティングは、当社経由の中途入社者に対して、シンクワイアによるエグゼクティブ・コーチングを入社後全 2 回提供[※]し、CxO 人材の採用からその後のオンボーディングプロセスまでをトータルで支援します。これにより、CxO 人材が新たな職場環境に迅速に適応し、早期から高いパフォーマンスを発揮できるようになることを目指します。また、シンクワイアは、同社の顧客に対してアクシスコンサルティングのスポットコンサルティングサービス「コンパスシェア」を活用して、顧客から寄せられる経営課題等に関する相談について壁打ちサポートを提供し、顧客への価値提供をさらに高めることを目指します。

※適用条件があります。詳しくはアクシスコンサルティングへお問い合わせください

■ 業務提携の背景

デジタル技術の進化と新しいビジネスモデルの台頭により、企業は変革のリーダーシップを担う新たな人材を求めています。特に、経営層や CxO 人材の採用は、企業の未来を左右する重要な戦略となっています。しかし、これらの人材が入社後に十分な成果を出すためには、適切なオンボーディングと継続的な成長支援が不可欠です。さらに、エグゼクティブ・コーチングを導入したい企業は、経営課題や事業課題を解決するために経営層や CxO 人材の採用やリーダーシップの強化・育成をするケースが多く、課題の整理や解決の糸口を明確にしたいというニーズも併せて持っている傾向にあります。アクシスコンサルティングとシンクワイアは、この課題に対応するため、それぞれの強みを生かした包括的なサポート体制を構築することにしました。

本提携を通じて、アクシスコンサルティングとシンクワイアは、より多くの顧客にとって有益なソリューションを提供し、市場での存在感をさらに高めてまいります。

■コメント

「シンクワイアとの業務提携を通じて、アクシスコンサルティングは業界の枠を超えた新たな可能性を探求します。本提携により、CxO 人材が企業において最大限のパフォーマンスを発揮できるようになることを確信しています。両社のサービスの融合は、企業の変革と成長を加速させるでしょう」（アクシスコンサルティング株式会社 代表取締役社長 山尾 幸弘）

「アクシスコンサルティングとの業務提携を通じて、シンクワイアはエグゼクティブ・コーチングによる顧客価値をさらに向上させます。両社のサービスを融合させることは、経営人材のさらなるパフォーマンス向上に繋がります。この戦略的パートナーシップにより、経営層の課題解決を包括的に支援し、企業の成長を加速させる新たなソリューションを提供します」（シンクワイア株式会社 代表取締役社長 栗津 恭一郎）

■コンパスシェアについて

企業の経営や事業における課題を、さまざまな領域のプロのコンサルタントに 30 分から相談できるサービス。戦略コンサルタント経験者や経営企画、IT コンサルタントをはじめとした、コンサル会社籍者もしくはコンサル業務経験者が登録しています。経営・事業課題を抱える全国の法人のお悩みに対し、その糸口を発見できるサービスです。

<https://service.con-path.axc.ne.jp/>

■シンクワイア株式会社について

経営層に特化したエグゼクティブ・コーチングを提供するリーディングカンパニーです。コーチングの国際資格を有し、100 名以上の経営層へのコーチング実績を持つ経験豊富なプロフェッショナルコーチが多数在籍しています。シンクワイアの顧客の 8 割以上は上場企業。誰もが知る大企業から IPO を目指すスタートアップまで幅広い企業の成長を支援しています。お客様一人ひとりの課題や目標に合わせたオーダーメイドのエグゼクティブ・コーチングで経営層の皆様の能力開発を多角的にサポート。経営層の成長を通じ、組織の活性化と持続的なイノベーション、そして社会全体の発展に貢献し続けることを目指しています。

WEB サイト：<https://thinquire.co.jp/>

■アクシスコンサルティング株式会社について

企業理念「人が生きる、人を活かす。」を軸に、あらゆる企業や組織の「課題解決と価値創造のパートナー」として、正社員採用、フリーコンサル、スポットコンサルなどを複合的にサービス展開しています。働く一人ひとりに柔軟な働き方や自律的なキャリア形成、活躍の場の広がりを提供すると同時に、コンサルタントなどのハイエンド人材の価値があらゆる組織でシェアされ、循環し続けてゆくような社会づくりを推進していきます。

設立：2002 年 4 月

資本金：758 百万円

業務内容：ハイエンド人材領域における人材紹介およびスキルシェアの複合サービスを提供するヒューマンキャピタル事業

従業員数：128 名（2024 年 6 月末現在）

拠点：東京本社、大阪オフィス

東京本社所在地：東京都千代田区麹町 4-8 麹町クリスタルシティ 6F（受付）

WEB サイト：<https://axc-g.co.jp/>

【本件に関するお問い合わせ】

CxO 採用について：<https://www.axc.ne.jp/inquiry/corp/>

エグゼクティブ・コーチングについて：<https://www.thinquire.co.jp/contact/>

【本件に関する報道関係者のお問い合わせ先】

アクシスコンサルティング株式会社 広報担当：高木

TEL：070-8812-1486 メール：pr@axc-g.com