

報道関係者各位  
プレスリリース

2024年6月19日  
株式会社 Innovation X Solutions

【6/25（火）オンラインセミナー開催】

受注率向上のための虎の巻

無駄な営業をなくすための「リード育成」×「データ戦略設計」

受注率向上のための虎の巻

6.25<sup>Tue</sup> 10:00~12:00  
□ オンライン (Zoom)

無駄な営業をなくすための  
「リード育成」×「データ戦略設計」

株式会社 Innovation X Solutions 村田 充  
株式会社 ラクスマイトクラウド 黒川 和樹  
株式会社 NewsTV 杉浦 健太  
テクロ株式会社 黒上 洋甫  
SALESCORE株式会社 勝部 静二  
株式会社 マヅリカ 山本 剛義

List Finder blastmail NEWS TV Techro SALESCORE Mazrica

株式会社イノベーション（東証グロース 証券コード 3970）のグループ会社である、株式会社 Innovation X Solutions（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：遠藤俊一、以下「Innovation X Solutions」）は、2024年6月25日（火）に開催される『受注率向上のための虎の巻 無駄な営業をなくすための「リード育成」×「データ戦略設計」』をテーマとしたオンラインセミナーに登壇します。

貴社の営業組織は時代遅れになっていませんか？

現代の営業環境は急速に変化しており、競争が激化する中で従来の手法に頼ってでは受注率の向上は望めません。

「データを活用した効率的な営業手法を確立すべき」

「リード獲得だけでなく、ナーチャリング強化が必要」

こんなお話はよく耳にされているかと思いますが、具体的に何をどうしたら良いのか分からない！とお困りではないですか？

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当：笹岡 大澤

TEL : 03-5766-3800 FAX : 03-5766-3835 Mail : pr@innovation.co.jp

本セミナーでは、データを活用したリード育成とマネジメントにスポットを当て、下記のような具体的かつ実践的な内容をお届けします。

- ・メルマガを駆使して有効商談を創出する方法
- ・データを可視化し、ホットリードを効果的にナーチャリングする手法
- ・KPI マネジメントの罫を回避し、成果を最大化するマネジメント極意

今の手法に限界を感じているマーケ・営業マネージャーの方々にとって、具体的なノウハウを習得する機会となれば幸いです。

#### ■こんな方におすすめ

- ・営業組織の属人化に課題感がある
- ・営業マネージャーの育成に苦戦している
- ・リード育成の必要性は感じているが、何から始めるべきか分からない
- ・とりあえずメルマガを配信しているが、効果を感じていない

#### ■セミナー内容

セッション1 Innovation X Solutions 社 / ラクスライトクラウド社  
メルマガ活用による「有効商談の創出」 虎の巻

セッション2 News TV 社 / テクロ社  
営業データを可視化する「リードナーチャリング」虎の巻

セッション3 SALESORE 社 / マツリカ  
営業マネージャーが実践すべき「正しいKPI マネジメント」 虎の巻

パネルディスカッション形式ですので、途中で視聴者様から頂く質問にもお答えしながら進めてまいります。

#### ■開催概要

開催日時：2024年6月25日（火）10:00～12:00

開催場所：オンライン

参加費用：無料

参加申し込み：[https://product-senses.mazrica.com/seminar/20240625-co?utm\\_source=innovation&utm\\_medium=lp](https://product-senses.mazrica.com/seminar/20240625-co?utm_source=innovation&utm_medium=lp)

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当：笹岡 大澤  
TEL：03-5766-3800 FAX：03-5766-3835 Mail：pr@innovation.co.jp

**登壇者：**

株式会社 Innovation X Solutions

マーケティングテクノロジーユニット マーケティンググループ マネージャー

村田 充



イノベーションに新卒で入社後、デジタルマーケティング部門にてクライアントのマーケティングを総合的に支援。その後、自社メディア「ITトレンド」のユーザー向けマーケティング、MAツール「List Finder」のカスタマーサクセス業務などを通じて、顧客・ユーザーそれぞれの課題解決に向けて活動。現在は「List Finder」のマーケティング責任者として、戦略策定・遂行、新規サービス開発などを担当。

株式会社ラクスライトクラウド

イベントマーケティング 責任者

黒川 和樹 氏



新卒で大手人材会社に入社し新規獲得・既存拡大の営業を経験。その後、さらなる挑戦を求めて株式会社ラクスへ入社。メールマーケティングツール「配配メール」のプロモーション・マーケティング担当として展示会・セミナーの企画に従事。ラクスライトクラウドに出向後は「ブラストメール」のイベントマーケティング責任者として、年間60本以上のセミナー監修やカンファレンス登壇を行う傍ら、WEBコンテンツマーケティングにも携わっている。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～

株式会社イノベーション 広報担当：笹岡 大澤

TEL : 03-5766-3800 FAX : 03-5766-3835 Mail : pr@innovation.co.jp

株式会社 News TV

代表取締役

杉浦 健太 氏



早稲田大学法学部卒。株式会社ベクトルに入社後、サイバーエージェントの子会社の立ち上げを経て 2010 年に独立。複数社の経営を行った後、2014 年、ベクトルとマイクロアドの合併会社ニューステクノロジーの立ち上げに伴い、再びベクトルにジョインする。2015 年に NewsTV を起業し現職に。

テクロ株式会社

CMO

黒上 洋甫 氏



大学卒業後広告代理店や海外ゲームデベロッパーにてグローバル・マーケティングに従事。日本のアプリディベロッパーの海外展開のサポートを行いながら、インバウンドとアウトバウンドの広告運用部隊の統括を担当し、海外との関わりを強める。2019 年よりドイツに本社を置く Ströer Precision X GmbH に入社し、カンントリーマネージャーに就任。その後、2021 年より BtoB マーケティングの世界へ飛び込み、2023 年テクロ株式会社 CMO としてマーケティングとセールスを担当している。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～

株式会社イノベーション 広報担当：笹岡 大澤

TEL : 03-5766-3800 FAX : 03-5766-3835 Mail : pr@innovation.co.jp

SALESCORE 株式会社

SaaS 事業部 Revenue 部門責任者

勝部 静二 氏



上場ベンチャー企業を数社経験し、2010年に住宅・不動産業界特化のデジタルマーケティングエージェンシーであるブライムクロスへ入社。営業責任者や事業責任者、執行役員を歴任し、140名規模の組織をマネジメント。2023年にSALESCOREへ入社し、営業責任者としてセールスイネーブルメント領域で「10年後の営業組織の当たり前を作る」ミッションにコミット。

株式会社マツリカ

CRO

山本 剛義 氏



株式会社光通信にて営業職/管理職に従事し、配属二年目で30人の組織を統括。

その後、株式会社セールスフォース・ジャパンへ入社。インサイドセールスとして商談創出数において、グローバルにおけるギネス記録を樹立し史上最速でフィールドセールスへ昇格。フィールドセールスにおいては受注金額、件数ともにJapan No.1を獲得。

2022年9月に株式会社マツリカへ入社し、現在はCROとしてレベニュー組織全体の統括を担う。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～

株式会社イノベーション 広報担当：笹岡 大澤

TEL : 03-5766-3800 FAX : 03-5766-3835 Mail : pr@innovation.co.jp

▼参加申し込み

[https://product-senses.mazrica.com/seminar/20240625-co?utm\\_source=innovation&utm\\_medium=lp](https://product-senses.mazrica.com/seminar/20240625-co?utm_source=innovation&utm_medium=lp)

みなさま是非ご参加ください。

■List Finder とは (<https://promote.list-finder.jp/>)

だれでも、無理なく、かんたんに。



List Finder は、マーケティングに初めてチャレンジする企業様や、忙しい営業の方でも取り組めるマーケティングオートメーションツールです。BtoB 企業の営業活動にとって必要な機能を揃え、かつ、シンプルでわかりやすい画面設計とすることで、「だれでも、無理なく、かんたんに」利用・運用できる“工数対効果を最大化できるツール”を目指しています。

■株式会社 Innovation X Solutions について

株式会社 Innovation X Solutions は、“多くの未知なる体験を。”をミッションとして掲げ、SaaS ビジネスの可能性を通じて、「働く」に「未知なる体験」を創り出していきます。親会社である株式会社イノベーション創業時より培ってきた「営業」「マーケティング」の強みと「テクノロジー」を活用して、日本の「働く」にイノベーションを起こします。

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F  
設立 : 2021 年 4 月 1 日  
代表取締役社長 : 遠藤 俊一  
URL : <https://www.innovation-x.co.jp/>  
事業内容 : デジタル/インターネットサービスの提供

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～

株式会社イノベーション 広報担当：笹岡 大澤

TEL : 03-5766-3800 FAX : 03-5766-3835 Mail : [pr@innovation.co.jp](mailto:pr@innovation.co.jp)