



2024年6月17日

各位

会社名 C o c o l i v e 株式会社
代表者名 代表取締役 山本 考伸
(コード番号：137A 東証グロース)
問合せ先 取締役CFO 戸塚 裕二
E-Mail：ir@cocolive.co.jp

**住宅・不動産業界向け自動追客・商談管理ツール『KASIKAI』を提供するCocolive、
住宅業界のDX化を推進する株式会社ダイテックとパートナーシップ契約を締結**

Cocolive株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役：山本考伸、以下Cocolive）は、住宅業界のDX化を推進する株式会社ダイテック（本社：東京都品川区、代表取締役社長：野村明憲、以下ダイテック）との新たな協業を開始したことをお知らせいたします。

【パートナーシップ契約の背景】

近年、住宅業界は慢性的な人手不足に直面し、2024年4月からの「時間外労働の上限規制」の導入により、業界の労働力不足は一層深刻化しています。さらに、新規着工棟数が年々減少傾向にあり、住宅会社では新規来場および受注獲得が一層厳しくなる見通しです。このような状況を打開するため、集客したリストを管理する顧客・商談管理体制の強化、本格商談・契約に繋げるための追客体制の効率化が急務とされています。Cocoliveとダイテックは、ともに業界特化型のITソリューションを提供しており、両社が協力して取り組むことで、これらの課題に対し、包括的な解決策を提供できると判断いたしました。

【パートナーシップ契約の内容】

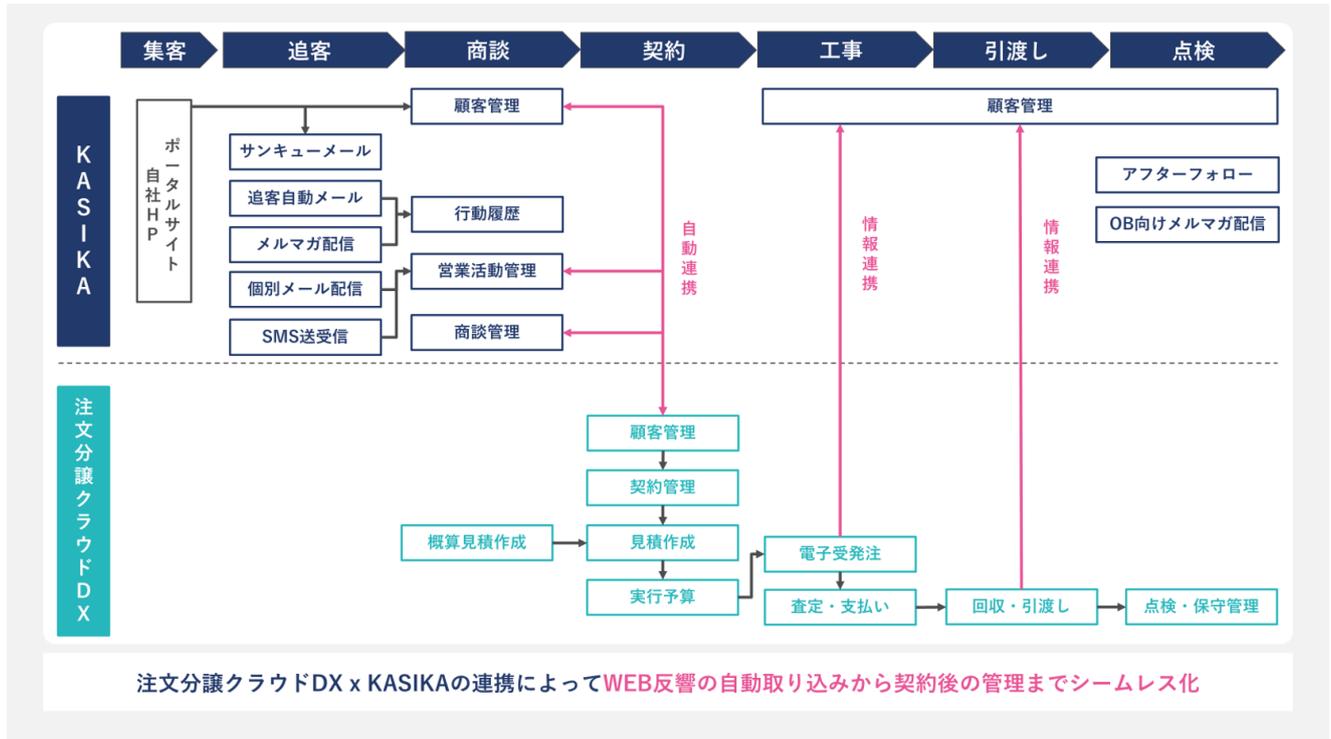
Cocoliveとダイテックは、Cocoliveの自動追客・商談管理ツール「KASIKAI」及びダイテックの基幹システム「注文分譲クラウドDX」に関して、相互にクライアントの紹介及び販売連携するパートナーシップ契約を締結しました。それに伴い、セミナーやイベントなどの共同開催を通じて、それぞれ業界で培ったノウハウに基づいた価値ある情報発信や提案を行います。さらに、今後は「KASIKAI」と「注文分譲クラウドDX」のデータ連携の開発に着手し、集客から追客、商談、契約、工事、引渡し、点検保守までシームレスに管理できる環境を構築します。

【データ連携の内容とベネフィット】

「KASIKAI」は、工務店・ハウスメーカー、不動産仲介会社、マンションデベロッパーを中心に1,000社以上に支持される国内最大級の住宅・不動産業界向け自動追客・商談管理ツールです。

一方、ダイテックの住宅会社向けクラウドサービスは、2024年4月現在、75,000社以上が利用しており、中核となる「注文分譲クラウドDX」は、見込み客管理、見積作成、予実管理、電子受発注、原価管理、点検保守など、住宅会社の業務情報をクラウド上で一元化するサービスです。

双方で保有している顧客情報、商談情報、契約情報をAPI連携することで、業務プロセスの大幅な効率化と時間、コストの削減が実現されます。



【セミナー情報】

初コラボ! KASIKAN × 注文分譲クラウドDX

たった60分で 集客アップ術から粗利率30%を目指すノウハウが学べる!

限定セミナー開催

2024.7.5.Fri 16:00-17:00

Cocolive 株式会社 工務店営業グループ マネージャー 高橋 良太

株式会社ダイテック 東京事業所 営業第2課 課長 宮川 卓也

コラボセミナー開催決定 | 2024年7月5日 (金) 16:00~17:00

・テーマ:

初コラボ! たった60分で集客アップ術から粗利率30%を目指すノウハウが学べる!! 限定セミナー開催

「一完成見学会を開催してもお客様が来場せず、なんとか受注を取れても粗利率が20%を切っており収益性が低い」

そんなお悩みをお持ちの工務店様へ。

本セミナーでは、「たった60分」で来場者数を劇的に増やす追客管理の具体的な方法をご紹介します。さらに、受注後の施工管理と予実管理を駆使して、驚異の粗利率30%を達成するノウハウもお届け。成功事例を交えながら、実践的な手法をお伝えします。

このセミナーに参加することで、効率的な集客と利益最大化の秘訣を知ることができる絶好の機会です。お早めにご予約ください!

- ・日付: 2024年7月5日 (金) 16:00~17:00
- ・開催方法: オンライン (ZOOM)
- ・ご予約方法: 下記リンクからお申し込みをお願いいたします。
- ・URL: <https://cocolive.co.jp/seminar/20240705/>

※本セミナーの参加は住宅施工会社様に限らせて頂いております。

Cocolive株式会社について

代表者 : 代表取締役 山本 考伸

所在地 : 東京都千代田区神田須田町1-17 TFFT淡路町ビル 5F

設立 : 2017年1月

事業内容 : 住宅・不動産業界に特化したマーケティング・オートメーション『KASIKA』を開発・提供しています。「自動追客メール」や「顧客ニーズ分析」など、営業現場での使いやすさを武器に、2017年のサービス開始以降、1,000社以上の工務店・ハウスメーカー、不動産仲介会社、マンションデベロッパー等にサービスを提供しています。※社数については2024年2末時点

企業サイト : <https://cocolive.co.jp/>

株式会社ダイテックについて

代表者 : 代表取締役社長 野村 明憲

所在地 : 東京都品川区南大井6丁目16番19号 大森MHビル

設立 : 1969年10月

親会社 : 株式会社ダイテックホールディング

事業内容 : 住宅産業向けクラウドの開発・提供
石油販売業向け情報処理サービスの開発・運用
建設業向けCADの開発・販売

以上