

2024年5月27日

各位

会社名 株式会社ベクターホールディングス
代表者 代表取締役社長 加藤 彰宏
(コード番号：2656)
問合せ先 管理本部長 鷲 謙太郎
(TEL 03-6304-5207)

業務提携契約の締結に関するお知らせ

当社は、本日、株式会社 A.P.F (以下、「A.P.F 社」といいます。) との間で、当社が展開する企業支援サービス『Vector Venture Support』に関する SNS マーケティング等について、共同で事業展開することを目的として業務提携契約 (以下、「本契約」といいます。) を締結することといたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 本契約締結の理由

当社は、当社の企業価値の向上に繋げるため、既存事業であるインターネットビジネスを通じて獲得した人、モノ、資金、情報等からなるすべての経営資源を最大限に活用し、収益機会の多様化を図るために、主力である ICT 事業の強化に加え、新たな主軸事業の確立に向け「SDGs : Sustainable Development Goals (持続可能な開発目標)」をテーマとした事業領域の開拓を推進しております。

ICT 事業の強化において、会社設立、店舗開業から資金調達に至るまで起業・開業に有益かつ最新の情報を提供している起業支援サービス『Vector Venture Support』、アプリインストールや指定ショッピングサイトでの買い物等により「PayPay ポイント」が入手できるポイントモール『QuickPoint』等の運営をしております。

一方、A.P.F 社は、デジタルコンテンツマーケティングを得意とする、Youtuber・インフルエンサーなどに特化した SNS マーケティング、プロモーション広告・アフィリエイト広告等を展開し、クライアントの目的・要望に合わせたトータルサポートを提案しています。

この度、当社と A.P.F 社は、起業を志す方々へ向けた SNS を駆使したサービスの強化に取り組むため、『Vector Venture Support』における SNS マーケティング、プロモーション広告を中心とし、企画、開発等を共同で展開することといたしました。A.P.F 社のデジタルコンテンツマーケティング力を活用することで、ユーザーの満足度および利用頻度の向上が期待されます。

また、「タイムパフォーマンス」を重視する Z 世代をターゲットとした情報提供サービスの強化により、『Vector Venture Support』のみならず、当社主軸サービスであるソフトダウンロード『Vector』、ポイントモール『QuickPoint』等当社サービスにおいても、新規顧客の獲得および既存顧客のリテンション率の向上が見込まれます。これにより、短期的には広告収入の獲得、長期的には顧客基盤の拡大および収益機会の多様化が期待され、持続可能な成長が可能となる見通しであり、将来

的には、当社の売上高および営業利益にプラスの影響を与えると期待しております。

2. 本契約の主な内容

当社は、起業支援、ポイントモール等の事業領域、A.P.F 社は、その事業における SNS マーケティング、プロモーション広告による認知度向上、収益拡大といった事業領域を担い、企画、開発を共同で行ってまいります。

第1弾として、2024年7月を目途に、当社の運営する「Vector Venture Support」において A.P.F 社によるプロモーション企画として「Repezen Foxx × Vector Venture Support」のスペシャルコラボレーションを展開する予定です。

3. 本契約先の概要

(1) 名 称	株式会社 A.P.F
(2) 所 在 地	東京都渋谷区神南一丁目 11 番 3 号
(3) 代 表 者	代表取締役社長 高橋 一茂
(4) 事 業 内 容	インターネットによるマーケティング業務 各種コンサルティング
(5) 資 本 金	750 万円
(6) 設 立 年 月 日	2022 年 2 月 22 日
(7) 当社と当該会社の関係	記載すべき資本関係、人的関係、取引関係等はありません。 また、関連当事者にも該当いたしません。

4. 日程

契約締結日 2024 年 5 月 27 日

5. 今後の見通し

本契約による当社の当期（2025年3月期）の業績へ与える影響につきましては、現時点では軽微であると見込んでおりますが、本提携を通じて事業領域の拡大を図り、中長期的な企業価値向上に向けて取り組んでまいります。なお、今後、公表すべき事項が生じた場合には速やかに開示いたします。

以上