



2023年12月14日

各 位

会 社 名 株式会社バリューゴルフ
代表者名 代表取締役社長執行役員 水口 通夫
(コード：3931 グロース市場)
問合せ先 取締役専務執行役員 渡辺 和昭
(TEL. 03 - 6435 - 1535)

「ゴルフマガジン九州」事業譲受に係る基本合意書締結のお知らせ

当社は、2023年12月14日開催の取締役会において、以下のとおり、有限会社エスコムより「ゴルフマガジン九州」事業の運営を譲り受けることを決議し、同日付で基本合意書を締結いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. 事業譲受の理由

当社グループは、「1人予約ランド」・「リピ増くん」を主としたゴルフ場向け予約システムのASPサービス、「月刊バリューゴルフ」・「バリューゴルフWEB」といった媒体等の企画運営を行いゴルフ場への集客を支援する広告・プロモーションサービス、ゴルフ場やインドア施設におけるレッスンサービス、店舗及びインターネットによるゴルフ用品販売のECサービスからなるゴルフ事業及び国内外におけるゴルフ旅行の募集企画等を行うトラベル事業を主たる事業として展開しております。

「ゴルフマガジン九州」は、九州のゴルフ場に関する情報を掲載したフリーペーパーであり、2006年の創刊以来、九州エリアのゴルファーから幅広い支持を得ております。同事業を譲受することにより、当社グループの九州エリアにおけるサービス拡充に寄与するとともに、既存サービスとの相乗効果が見込めると考えております。これにより、当社グループの企業価値向上に寄与する有益なものと判断し、同事業を譲り受けることを決定いたしました。

既存事業との主な相乗効果や活用方法については、次のような取り組みを推進してまいります。

- (1) 「ゴルフマガジン九州」の事業譲受により、九州エリアに根差したきめ細かなサービス展開が可能になると考えております。また九州エリアでの実績をモデルケースとし「北海道」「東北」「上越」「中部」「中国」「四国」といったエリアにおいても地域に根差した事業基盤を確立し、当社グループの成長戦略を推進してまいります。
- (2) 「ゴルフマガジン九州」で培った九州エリアのゴルフ場とのリレーションにより、1人予約ランドやリピ増くんの導入ゴルフ場数が爆発的に増加する可能性があると考えております。また、ゴルフ場向けの新規事業を展開するにあたり、契約ゴルフ場の獲得に加速度がつくものと考えております。
- (3) 九州エリアにおける当社グループの認知度を高めることで、ゴルファーに対し当社グループのサービス利用を促進し、レッスン及びゴルフ用品販売の売上拡大を実現し、当社グループの企業価値向上に寄与するものと考えております。
- (4) 九州エリアにおける事業基盤を強化することで、トラベル事業における新たな旅行先や新たなユーザーの獲得に加え、中国や韓国からのインバウンド需要を取り込み、トラベル事業の更なる発展に寄与するものと考えております。

2. 事業譲受の概要

(1) 譲受事業の内容

有限会社エスコムが運営する「ゴルフマガジン九州」事業を対象とし、これに係る有形固定資産及び会員情報の承継

(2) 事業譲受部門の直前事業年度の業績

売上高 24百万円

経営利益 費用について部門別の集計を行っていないため、記載することができません。

(3) 事業譲受部門の資産、負債の項目及び金額

資産、負債の項目及び金額については、部門別の管理を行っていないため、記載することができません。

(4) 譲受価格

0円

3. 譲受会社の概要

(1) 名称	有限会社エスコム
(2) 所在地	熊本県熊本市西区春日五丁目7-7
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 坂本 浩信
(4) 事業内容	フリーペーパー「ゴルフマガジン九州」の発行・運営 飲食店の経営
(5) 資本金	3百万円
(6) 設立年月	2006年2月
(7) 純資産	当事者間の秘密保持契約に基づき非開示としております。
(8) 総資産	
(9) 上場会社と当該会社の関係	資本関係、人的関係、取引関係及び関連当事者への該当事項はございません。

4. 事業譲受の日程

(1) 取締役会決議日（基本合意書）	2023年12月14日
(2) 譲渡契約締結日	2024年3月14日（予定）
(3) 事業譲渡実行日	2024年4月1日（予定）

5. 会計処理の概要

本件事業一部譲受は企業結合会計基準上の「取得」に該当する見込みです。

6. 今後の見通し

本件事業譲受に伴う当期業績への影響は軽微なものを見込んでおります。今後、開示の必要性が生じた場合には、速やかに開示いたします。

以上