



2024年9月12日

各位

会社名 株式会社カラダノート  
代表者名 代表取締役 佐藤 竜也  
(コード番号：4014 東証グロース)  
問合せ先 執行役員コーポレート本部長 長岡 秀周  
(TEL 03-4431-3770)

## 住宅業界にて 650 社以上の支援実績がある株式会社新大陸と業務提携

当社は、住宅業界にて 650 社以上の支援実績を持つ株式会社新大陸と業務提携を行いました。本提携では、新大陸を通じて全国の工務店・住宅会社に向け、子育て世代の家づくりをサポートする当社サービス「かぞくのおうち」を紹介してまいります。この取り組みにより、「かぞくのおうち」への参画企業の増加が期待されます。

### 提供背景

当社は、約 250 万世帯（2024 年 4 月時点）のデータを基にファミリーデータプラットフォーム事業を展開しています。人生のライフイベントに応じて必要な各種サービスを提供し、主に約 9 割のママが利用する※1 妊娠・子育て支援アプリシリーズを運営しています。また、ライフステージに合わせた金融・住宅領域での意思決定支援として、2021 年より子育て世代の家づくりをサポートする「かぞくのおうち」を提供してまいりました。

「かぞくのおうち」は、妊娠・出産といったライフイベントを迎えたユーザーに対し、家づくりに関するオンライン相談サービス「おうち面談」を提供し、希望に応じて住宅会社や工務店とのマッチング支援を行うオンライン完結型サービスです。

一方、新大陸は主に住宅業界を対象に、最先端の WEB マーケティングを始めとした経営コンサルティングを提供しており、延べ 650 社以上の工務店を中心とした住宅会社を支援してまいりました。

この度、両社の強みを活かすことが住宅会社の発展に寄与できると考え、提携に至りました。詳細は、添付のニュースリリースをご覧ください。

(添付)

住宅業界にて 650 社以上の支援実績がある株式会社新大陸と業務提携

以上

## 住宅業界にて 650 社以上の支援実績がある 株式会社新大陸と業務提携

「家族の健康を支え 笑顔をふやす」をビジョンとし、家族と向き合う全ての人の伴走者として心身ともに健康な生活を支援する株式会社カラダノート（東京都港区/代表取締役：佐藤竜也/以下当社）は、住宅業界にて 650 社以上の支援実績を持つ株式会社新大陸（静岡県浜松市/代表取締役：鈴木 宏佳、以下新大陸）と業務提携を行いました。

本提携では、新大陸を通じて全国の工務店・住宅会社に向け、子育て世代の家づくりをサポートする当社サービス「かぞくのおうち」を紹介してまいります。

# 新大陸 カラダノート

### 業務提携の背景

当社は、約 250 万世帯（2024 年 4 月時点）のデータを基にファミリーデータプラットフォーム事業を展開しています。人生のライフイベントに応じて必要な各種サービスを提供し、主に約 9 割のママが利用する※1 妊娠・子育て支援アプリシリーズを運営しています。また、ライフステージに合わせた金融・住宅領域での意思決定支援として、2021 年より子育て世代の家づくりをサポートする「かぞくのおうち」を提供してまいりました。

「かぞくのおうち」は、妊娠・出産といったライフイベントを迎えたユーザーに対し、家づくりに関するオンライン相談サービス「おうち面談」を提供し、希望に応じて住宅会社や工務店とのマッチング支援を行うオンライン完結型サービスです。

一方、新大陸は主に住宅業界を対象に、最先端の WEB マーケティングを始めとした経営コンサルティングを提供しており、延べ 650 社以上の工務店を中心とした住宅会社を支援してまいりました。

この度、新大陸の SNS を中心とした集客・追客支援と、当社のライフイベントデータに基づいたユーザーと住宅会社とのマッチング支援という両社の強みを活かし、住宅会社への支援をさらに強化してまいります。

「かぞくのおうち」に関するお問い合わせはこちら：<https://bit.ly/44KC9du>

※1 ※ 2020 年 1 年間の妊娠～1 歳未満のアプリ DL 数 149 万/2020 年出生数(84 万) + 2019 年出生数(86.4 万)アプリ間での重複は未計測

### 子育て世代の家づくりをサポートする「かぞくのおうち」について



<本件に関する問い合わせ先>  
株式会社カラダノート  
IR 担当  
ir@karadanote.jp

「かぞくのおうち」は、家づくりのプロに無料相談ができる「おうち面談」と「最適な住宅会社の紹介」を中心に家づくりをサポートするオンライン完結型サービスです。

サービスサイトはこちら : <https://ouchi.karadanote.jp/>

提携ご希望の企業様はこちら : <https://bit.ly/44KC9du>

## 会社概要

### 株式会社カラダノートについて

当社は、家族向け、社会向けの大きく2つの領域で事業を行っております。

「家族向け領域」は、子育て・ヘルスケアアプリを起点として、ユーザーのライフイベントデータを取得し、金融・住宅領域などライフステージに必要なサービスを提供する企業とのマッチング支援しております。

「社会向け領域」は、約250万世帯のライフイベントデータを基に少子化問題の解決に寄与する事業開発やコンサルティングを大手事業会社向けに提供しております。

企業名 : 株式会社カラダノート (東証グロース: 4014)

本社 : 東京都港区芝浦 3-8-10 MA 芝浦ビル 6階

代表 : 佐藤竜也

事業内容 : 家族サポート事業

ライフイベントマーケティング事業

家族パートナーシップ事業

URL : <https://corp.karadanote.jp/>

### 株式会社新大陸について

「マーケティングで世界をポジティブに」を企業理念とし、社外のWEBマーケティング部として主に住宅業界向けにトリプルメディア (SNS、HP、Web 広告) 運用を総合的に支援している会社です。年間戦略表策定などのマーケティング戦略立案、コンサルティングといった経営面でのサポートからコンテンツの企画・制作、アカウントの管理といった実務まで、最先端のWEBマーケティングを全国各地のお客様へ提供しており、これまで累計600社以上の中小企業様の支援を行っております。

企業名 : 株式会社新大陸

本社 : 静岡県浜松市中央区菟丘 4-20-24

代表 : 鈴木宏佳

事業内容 : Web マーケティング事業

住宅マッチングサイト「Uchimatch (うちマッチ)」運営事業

不動産事業

オフィシャルサイト : <https://shintairiku.net/>

サービスサイト : <https://shintairiku.jp/>