



2024年9月4日

各位

会社名 MRT 株式会社
代表者名 代表取締役社長 小川 智也
(コード番号: 6034 東証グロース)
問い合わせ先 取締役 西岡 哲也
TEL. 03-6415-5295

東南アジア最大の医師向けプラットフォームを運営する Docquity 社との 資本業務提携に関するお知らせ

当社は、2024年9月4日開催の臨時取締役会において、以下のとおり、DOCQUITY HOLDINGS PTE. LTD. (本社: シンガポール、以下「Docquity」) の筆頭株主である伊藤忠商事株式会社 (以下「伊藤忠商事」) より保有する株式の一部を取得し、伊藤忠商事の支援のもと、Docquity と東南アジア圏における医療人材紹介事業の発展および日本国内における当社グループ会員に向けたコンテンツ提供に関する資本業務提携 (以下「本提携」) することを決議しましたので、以下のとおりお知らせいたします。

1. 本提携の理由

当社グループは、医師の互助組織として発足以来、日本全国で築き上げてきた医師のネットワークを強みとして、医療現場の主役である医師、医療機関、患者およびその他医療関係者に医療情報のプラットフォームを提供しております。このプラットフォームを活用した事業の中でも、特に医師紹介部門においては、約10万名の医師会員から全国の医療機関や自治体、企業とのマッチングを行い、医師紹介実績は、年間20万件以上、累計200万件以上 (2023年5月現在、弊社調べ) を誇り、日本全国でNo.1 ※1 を獲得しております。

海外においては、東南アジア諸国の多くは人口増加に伴い労働力人口が増加し成長率が高まる人口ボーナス期が続き、経済成長率は2025年には4.9%の成長が予測されています※2。人口増加と経済成長を継続しながらも、インドネシアやベトナムなどすでに高齢化も進んでいる国もあり、医療ニーズの急増や多様化が想定されており、各国で医療機関の拡大、医学部の増設、専門医プログラムの整備といったさまざまな対策が取られています。こうした対策により、東南アジア各国における医師数、医療費支出額ともに増加傾向にあります。しかしながら、東南アジア各国の医療機関における常勤・非常勤勤務医師確保に関しては、WEBサービスの活用や人材紹介会社の介在は少なく、友人、知人を介してのリファラル採用が多くを占めて (第三者機関調べ) いるため、大規模な人材の流動は起こりにくく、今後爆発的に増加することが見込まれる医療ニーズに対応し、より効率的かつ適切な医療人材配置は困難になることが予測されます。こうした背景から、2023年5月には、東南アジア圏の医療DXサービスを展開するメドリング株式会社を持分法適用会社に迎え、MRTグループとして「ASEAN No.1 の医療DX・医療人材プラットフォーム」の構築、ひいては東南アジア圏の医療向上を目指しております。

一方、Docquityは、インドネシア、ベトナム、フィリピン、タイ、マレーシアを中心に医師会員数約36万名 (東南アジアの医師の4人に3人が会員)、その他医療従事者含め総会員数40万名を有する、東南アジア最大の医師向けプラットフォームおよびアプリ (以下「Docquity アプリ」) を擁し、300以上の学会と連携、各学会単位を取得することが可能な教育コンテンツや、製薬企業を中心とした医薬関連企業のデジタルマーケティング支援として、製品や疾患等の情報を医師へ提供しています。



Don't just take our word for it

400,000+
Healthcare
Professionals

7カ国の医療従事者
40万名

42,000+
Clinical Experiences
Discussed

症例数
4.2万件以上

6,000,000+
CME/CPD Credits
Delivered

受講証明/単位発行数
600万件以上

Docquity ホームページ (<https://docquity.com/>) より転載

Docquity アプリでは、医師と製薬会社とをつないだり、医師の学習をサポートするサービスにとどまらず、医師同士のコミュニケーションを活発にすることを重視しており、医療従事者向けの SNS の役割も果たしているため、会員のアクティブ率は 65% を超え、会員の Docquity アプリへの長期滞在も促しています。Docquity は、こうしたサービスを通して国境を超えた医師同士の交流を活性化し、東南アジアの外科医向けの最初で最大のオンラインコンベンションの開催といった先進的な取り組みも積極的に行っています。日本においても、すでに複数の学会で活用が始められており、日本の医師の関心も高まっています。

伊藤忠商事は、2019 年 2 月に Docquity と資本・業務提携を開始、2022 年 9 月に関連会社化し、伊藤忠グループが有する国内外のネットワークを活用して、Docquity の医薬品・医療機器マーケティング事業の更なる成長を支援しております。さらに Docquity アプリを活用して、医師/医療機関向けの新たなデジタルサービス等の医療・ヘルスケア DX 事業を推進しています。

本提携を通じて、引き続き伊藤忠商事より関連会社としての支援を受ける Docquity と当社グループの両社が持つプラットフォームを連携し、それぞれのサービスを向上するとともに、当社グループは、発展を続ける東南アジア圏において医療人材紹介ビジネスを展開してまいります。

2. 業務提携の内容等

(1) 業務提携の内容

① 当社グループと Docquity 連携による東南アジア圏における医療人材紹介事業の発展

Docquity と医療人材紹介を含む人材ビジネスの独占的提携として、当社は Docquity から「Docquity Jobs (<https://doctorjobs.today/>)」を譲り受け※3、当社グループによる運営を行います。Docquity アプリを通じて Docquity 総会員数 40 万名に対し、新規登録または求人に応募する医師などの情報を連携し、東南アジア圏における医療人材紹介サービスの展開を進めてまいります。

② 当社グループ会員に向けた Docquity の持つコンテンツ提供

当社グループは、当社グループ会員に Docquity 運営による MRT 教育研修サービスを展開し、Docquity の持つコンテンツ（教育とマーケティング）の配信、アンケートを実施することにより、日本における Docquity の医薬関連企業に向けたデジタルマーケティングを支援するとともに、当社グループの会員満足度の向上により当社グループの会員拡大を促進します。

(2) 新たに取得する相手方の株式又は持分の取得価額

発行済株式数の 7.5% にあたる議決権付優先出資株式 11,818,384 米ドル(約 1,739 百万円 ※4)

3. 業務提携の相手先の概要

(1) 名 称	DOCQUITY HOLDINGS PTE. LTD	
(2) 所 在 地	150 Beach Road, #35-28, The Gateway West, Singapore 189720	
(3) 代表者の役職・氏名	INDRANIL ROYCHOWDHURY	
(4) 事 業 内 容	医師向けプラットフォーム運営事業	
(5) 資 本 金	94 SGD	
(6) 設 立 年 月 日	2017年2月 (2013年創業)	
(7) 上場会社と当該会社との間の関係	資 本 関 係	該当事項はありません。
	人 的 関 係	該当事項はありません。
	取 引 関 係	該当事項はありません。
	関連当事者への該当状況	該当事項はありません。

(注)「大株主及び持株比率」「当該会社の最近3年間の連結経営成績及び連結財政状態」につきましては、当該会社の意向により非開示としております。

4. 日 程

(1) 取 締 役 会 決 議 日	2024年9月4日
(2) 株 式 譲 渡 契 約 締 結 日	2024年9月中旬 (予定)
(3) 業 務 提 携 契 約 締 結 日	2024年10月中旬 (予定)
(4) 株 式 譲 渡 実 行 日	2024年10月中旬 (予定)

5. 今後の見通し

本件提携が当社の連結業績に与える影響については、現在精査中であり、今後、業績予想修正の必要性及び公表すべき事項が生じた場合には速やかに開示いたします。なお、本件提携を踏まえたMRTグループの中期経営計画確定後、公表を予定しております。

※1 MRT は、株式会社東京商エリサーチが実施した「医師スポットアルバイト調査 (2022年12月時点)」により「医師スポットアルバイトのマッチング件数」「医師スポットアルバイトの求人掲載件数」共に日本全国でNo.1を獲得しております。

※2 アジア開発銀行 (ADB) 「アジア経済見通し 2024年4月版」より抜粋

※3 譲り受け方法につきましては、業務提携契約にて定める予定です。

※4 日本円換算レートは、2024年9月3日時点の1米ドル147.16円で換算しております。

以上