

2024年8月30日

タメニー株式会社

(証券コード: 東証グロース 6181)

結婚相談所ブランド「ノツツエ」と連携強化！ 結婚相談所「パートナーエージェント」、紹介可能人数 約9.8万人へ

タメニー株式会社(本社:東京都品川区、代表取締役社長:栗沢研丞、証券コード:東証グロース 6181)が運営する結婚相談所「パートナーエージェント」(<https://www.p-a.jp/>)は、このたび株式会社アイ&リンク(本社:東京都港区、代表取締役:杉本まゆみ、以下「アイ&リンク」)が運営する結婚相談所ブランド「ノツツエ」のベーシックコースでご活動されている会員様と顧客データ連携を行うことを決定いたしましたので、以下のとおりお知らせいたします。

■顧客データ連携の背景

アイ&リンクは、「結婚相手紹介サービスを通じて、出会いの場を広げ、お客様の喜びを社員の喜びとし、良いご縁を結んでいくことで社会に貢献する」という経営理念のもと、デジタルと人の温かさを融合させた婚活サポートの変革に取り組んでおります。

一方、当社は、「結婚したくてもお相手を見出せない人をゼロにする」という想いのもと結婚相談所「パートナーエージェント」を創業し、お客様の成果(成婚)を第一義にサービス品質向上に取り組んでまいりました。また、その一環として良質でより多くの成婚機会を創出するため、2017年には婚活事業者間の相互会員紹介プラットフォーム「CONNECT-ship」を立ち上げ、以降も婚活事業者とのパートナーシップを強化してまいりました。

こうしたなか、当社会員様への紹介可能人数は約 8.8 万人となりましたが、成婚機会を今まで以上に創出していきたいという想いから、新たにアイ&リンクが運営する結婚相談所ブランド「ノツツエ」のベーシックコースでご活動されている会員様約1万人と顧客データ連携を行うことを決定いたしました。

なお、当社が展開する結婚相談所「パートナーエージェント」や「スマ婚」「2次会くん」「LUMINOUS(ルミナス)」などのカジュアルウェディングサービスをご利用いただいたお客様に対し、当社は「ANNIVERSARY CLUB powered by Tameny」を通じて婚活や結婚を機にニーズが高まるサービスの紹介等を行っておりますが、このたびの顧客データ連携を機に、今後は結婚相談所ブランド「ノツツエ」を通じてご成婚されたお客様に対しても同様サービスを展開することを検討してまいります。

■株式会社アイ&リンク (<https://www.nozze.com/>)について

2006年設立以来、婚活業界に新しい婚活スタイルを創り出してきたアイ&リンク。2023年11月に、婚活クルーズやDNA マッチングなどを手掛けた、大手結婚相談所ブランド「ノツツエ」の事業移管にともない、会員様に良いご縁を結んでいただくことで、1組でも多くの会員様に喜んでいただけるよう、引き継いだ会員様の役務を無償でサポートし、事業移管後の成婚率は59%(*)を記録。約200社の直営加盟各社とも連携を深め多くのご成婚カップルを創出している。ベーシックコースだけでなく専任カウンセラーが付く仲人型のサービスも提供し、ニーズに合わせた活動が可能。

※ 2023年12月から2024年7月の間に自己都合退会された方の中で(会員同士・会員外を含む)交際・婚約・結婚を理由に退会届を当社に提出し退会された方の割合

- ・代表者:代表取締役 杉本まゆみ
- ・所在地:東京都港区南青山7丁目8番4号
- ・事業内容:結婚相談所サービス及び結婚に関する総合サービス

以上

【本件に関する報道関係者からのお問い合わせ先】

タメニー株式会社 広報担当:平田

TEL:03-5759-2700 FAX:03-5759-2701

Mail:public@tameny.jp