

ヒトが活きる
Business Creativeを



2024年9月期第3四半期 決算補足説明資料

2024年8月9日



BCC株式会社

引き続き、未経験・若年層のリスキリングを推進

- ✓ 派遣人数は、過去最高を更新し**153名**を達成（前年同期末より**9名増**）
- ✓ 東証プライム上場・グループ企業を中心に派遣取引社数は**28社**に（前年同期末より1社減）
- ✓ 第3四半期では**14名**を採用し、第3四半期までに合計**44名**を採用

採用人数

40名  44名

派遣取引社数

29社  28社

派遣業務請負人数

144名  153名

左側記載：2023年6月末 右側記載：2024年6月末

ヘルスケアDXにつながる「大阪府介護生産性向上支援センター」を開設

当社が受託運営しているATCエイジレスセンター内に、介護現場の生産性向上を目的としたワンストップ相談窓口「大阪府介護生産性向上支援センター」を開設しました。

介護ロボット・ICT（介護ソフト、タブレット端末等）の介護テクノロジーや介護現場の生産性向上の方法に関する相談対応や、介護現場の生産性向上の取組みのための業務改善活動について、伴走支援します。

この取り組みにより、介護現場と介護テクノロジー開発企業の双方に働きかけて、ヘルスケアDXの普及に貢献します。

大阪府介護生産性向上支援センター 相談窓口

▶相談希望の方はこちら



新着情報

- 2024.06.22 介護ロボット・ICT活用支援セミナーアーカイブ動画、公開しました
- 2024.06.19 生産性向上の取組の普及・拡大に向けた介護事業所向けセミナー、生産性向上の取組の定着セミナーのご案内
- 2024.06.05 大阪府介護生産性向上支援センターをオープンしました。令和6年度介護ロボット・ICT活用支援セミナーを6月21日開催します。伴走支援プログラムの参加者を募集します。



「大阪府介護生産性向上支援センター」WEBページより

当社が受託運営するATCエイジレスセンター

※当センターは、介護現場の生産性向上や人材確保の取組みの推進を目的とした大阪府の介護生産性向上総合相談センター事業として、大阪府介護生産性向上総合相談センター事業共同企業体が受託し、当社が運営協力いたします。

既存事業の発展と新規事業創出に向けた取り組みを実施

- ✓ 4月1日 優良派遣事業者認定更新
- ✓ 4月24日 イノベーションセンターリスクングラボ開設
- ✓ 6月14日 介護関係者とのネットワーク数10万人達成
- ✓ 6月28日 株式会社Lean on Meへの出資
- ✓ 7月1日 経済産業省「リスクングを通じたキャリアアップ支援事業」採択
- ✓ 7月3日 静岡県「令和6年度ウェルビーイング産業創出支援業務」におけるウェルビーイング産業の創出・事業化支援開始

参考① 経済産業省「リスキリングを通じたキャリアアップ支援事業」採択



経済産業省「リスキリングを通じたキャリアアップ支援事業」WEBページより

経済産業省の「リスキリングを通じたキャリアアップ支援事業」において、補助事業「DX人材及びIT営業人材育成のためのリスキリング学習を通じたキャリアアップ支援事業」として採択されました。

補助事業期間：事業開始予定日：2024年7月1日～事業完了予定日：2028年3月31日（個人への支援の終了予定日2027年3月31日）

補助事業概要：本補助事業では、主に20代～30代前半を中心とした飲食・アパレル業などの異業種就労者を対象に、IT業界へのキャリア形成・労働移動・年収増加を目的としたIT営業職へのキャリア形成支援、リスキリング、転職支援を行います。

参考）経済産業省「リスキリングを通じたキャリアアップ支援事業」について

本事業では、リスキリングと労働移動の円滑化を一体的に進める観点から、在職者が自らのキャリアについて民間の専門家に相談できる「キャリア相談対応」、それを踏まえてリスキリング講座を受講できる「リスキリング提供」、それらを踏まえた「転職支援」までを一体的に実施する体制を整備します。

本事業に関する参考URL（経済産業省）：<https://careerup.reskilling.go.jp/>

参考② 株式会社Lean on Meへの出資

障がいのある方とその家族が、将来のライフプランについて希望を持ち、見通しを立てることができる社会の構築を目指し、障がいのある方への理解を深めるオンライン研修サービス「Special Learning」を提供する株式会社Lean on MeのC種種類株式を取得しました。

今後は当社のヘルスケアビジネス事業を中心に、社会福祉領域での事業の可能性を広げ、両社のさらなる発展を目指します。

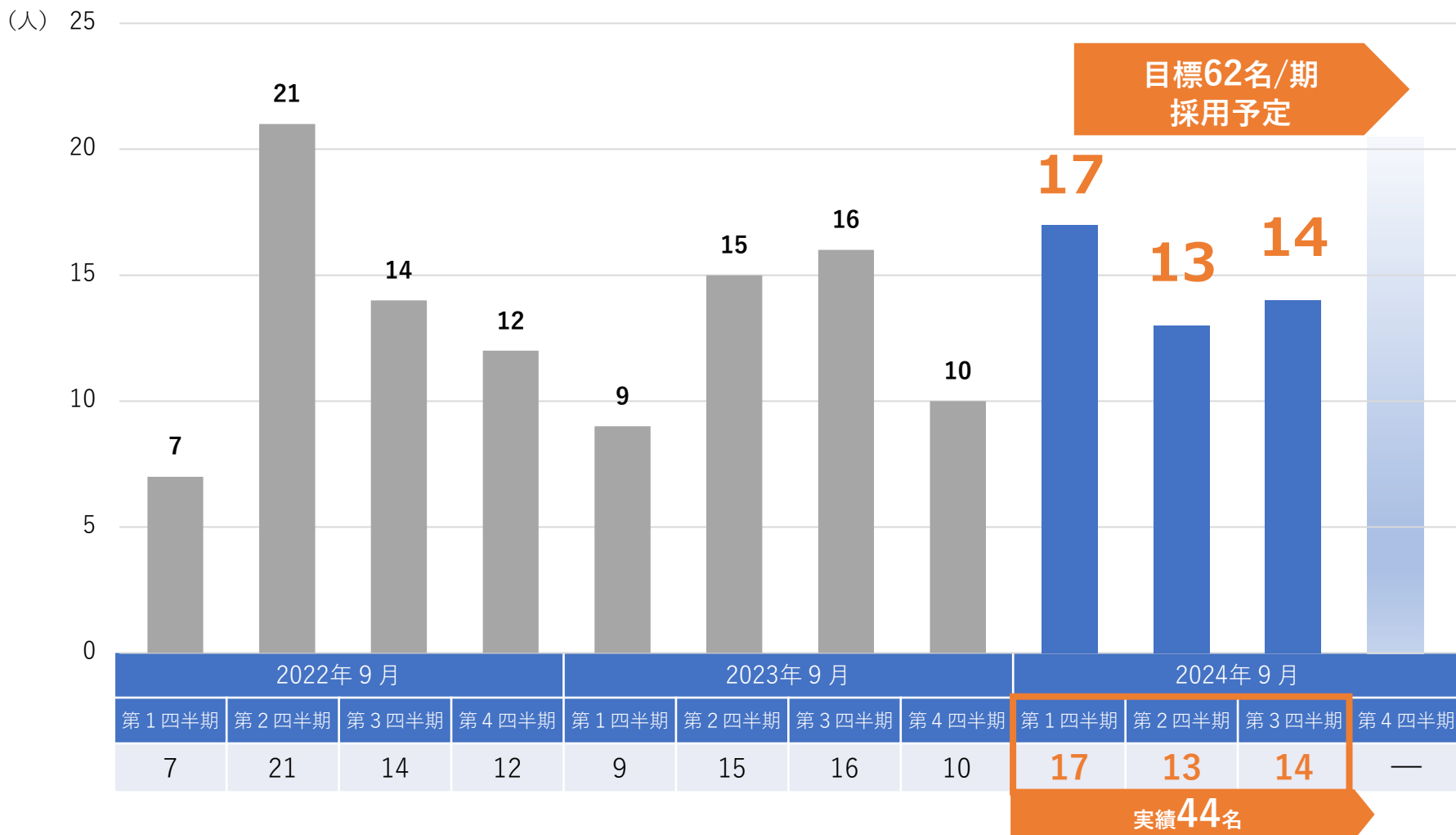
株式会社Lean on Me 概要

代表者	代表取締役 志村 駿介
所在地	高槻本社：大阪府高槻市高槻町11-7-217 大阪支社：大阪府大阪市淀川区西中島1-9-20 新西中島ビル 8階GH
事業内容	障がいのある方の生きづらさを解消し共生社会の社会基盤となることを目指し、知的障がいや自閉症スペクトラム障がいのある方への合理的配慮を浸透させるeラーニング「Special Learning」の提供を行う。



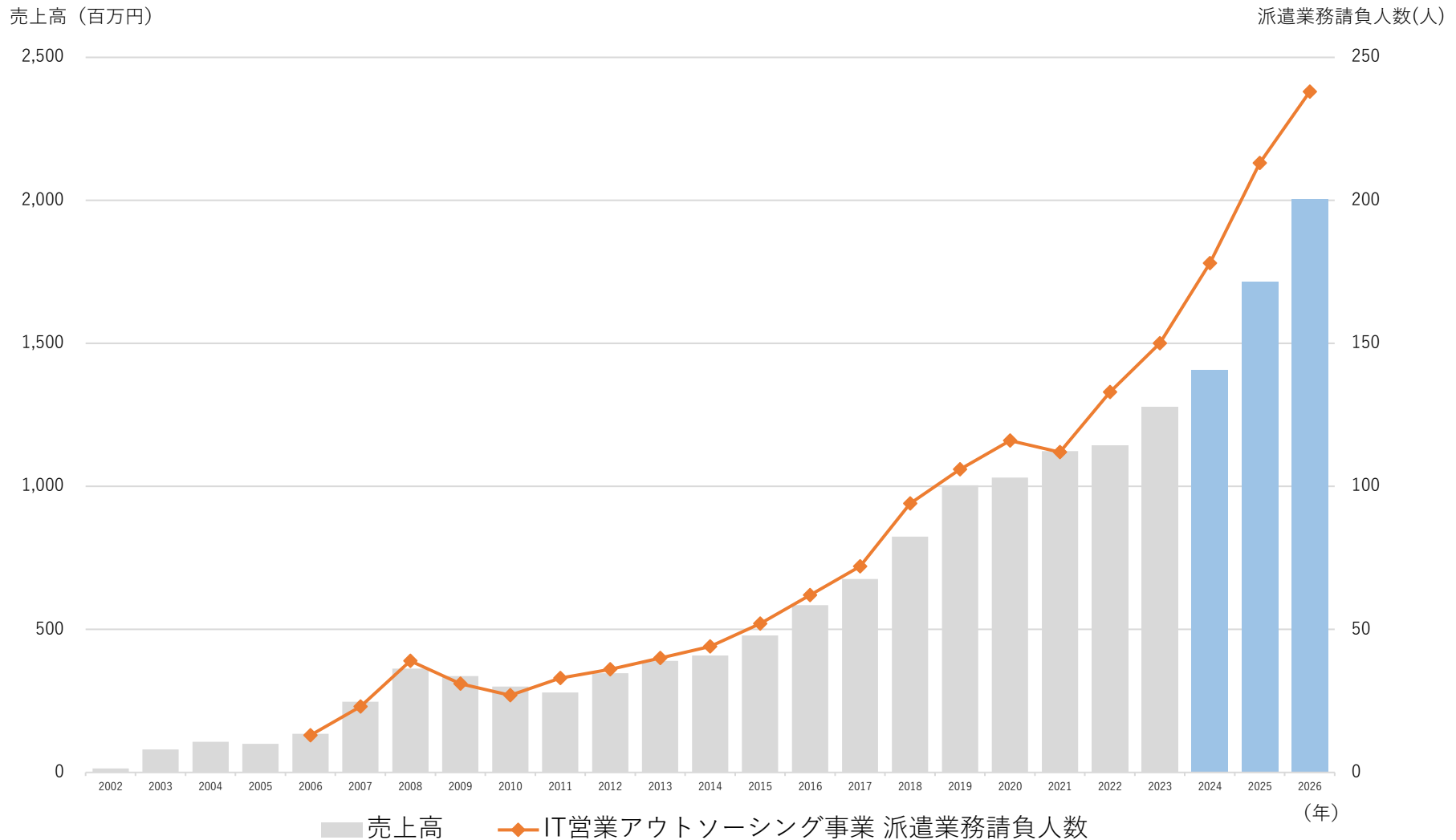
株式会社Lean on Meが提供する「Special Learning」
コンテンツ一例（同社WEBページより）

旺盛な需要に対し、計画通りの採用を実現



※2024年9月期の採用人数について、採用後に他部門への社内異動を実施したため、下記の通り変更しております。
 第1四半期：20名から17名に変更 第2四半期：15名から13名に変更

派遣人数と売上高には強い相関性



トップラインの成長を重視し、採用強化に引き続き注力

(単位：百万円)	通期予想		
	2024年9月期 (予想)	2024年9月期 第3四半期累計	進捗率 (%)
売上高	1,407	1,030	73.3%
IT営業アウトソーシング事業	1,239	907	73.2%
ヘルスケアビジネス事業	167	121	72.5%
営業利益	△19	△4	—
経常利益	4	19	390.3%
当期純利益	3	5	152.4%

IT業界における営業支援のリーディングカンパニーとしての顧客基盤の確立

●大手IT企業とのネットワークを強化し、配属人数を着実に増加
引き続き中長期的な成長を見据えた積極的な採用活動とともに、派遣先企業の新規開拓、
既存派遣先企業への派遣増員により派遣人数を増加

●デジタルマーケティングによる新規顧客開拓

デジタルマーケティングを推進することで新規顧客を増やすとともに、既存顧客とのつながりを強化し、当社の知名度の向上を推進

※当社はデジタルマーケティングとして、オンライン上で顧客とつながるためにWebサイト、オンラインセミナー、ホワイトペーパー、Eメールマーケティング等を組み合わせた仕組みを構築しています。

これまでは、創業以来の10万件を超えるデータを基にしたテレアポ、訪問という営業手法を採っていましたが、デジタルマーケティングで網をはるように接触機会を増やすことで顧客の動向やニーズを得ることができるようになり、その履歴等のデータが蓄積され、次の営業に生かされていくPDCAを回すことが可能になっています。

ヘルスケア分野における官民ネットワークを活かしたヘルスケア分野参入企業のサポートの推進

●介護従事者とのネットワーク強化とヘルスケア関連施設等の受託拡大による官民ネットワークの拡大

レクリエーション介護士を中心とした介護関係者とのネットワークを強化し、ヘルスケア関連施設の受託拡大に向けた外部と連携した活動を展開。官民ネットワークを拡大することでヘルスケア分野参入サポートのプラットフォームを構築

※参考）当社が受託しているヘルスケア関連施設

「ATCエイジレスセンター」（設置者：大阪市、アジア太平洋トレードセンター）。国内最大級となる約5,000㎡の介護・福祉関連の常設展示場。地域密着のヘルスケア事業を展開。

「高石健幸リビング・ラボ」（設置者：大阪府高石市健幸のまちづくり協議会）

アクティブシニア向けヘルスケア関連施設。高齢化の進展により増えゆく社会保障費を抑制することを目的として、民間企業や団体と連携して新たな製品・サービスの開発に取り組む。

●ヘルスケアDX事業モデルの構築による収益強化と地域展開

経済産業省「地域新成長産業創出促進事業費補助金（地域DX促進環境整備事業）地域DX支援活動型」を通じて、新たなビジネスモデルとなるヘルスケアDX推進モデルを構築。ヘルスケア分野参入プラットフォームを基盤とするヘルスケアDX推進モデルを推進

次代の成長を見据えた「Business Creative」の実現に向けた取り組み

お客様とともに新しいビジネスを「創造」するビジネス・クリエイティブ・コーポレーション（BCC：Business Creative Corporation）へ

- 新たな事業・サービスを開発するための組織新設
- 新たなベンチャー企業への出資と出資企業との連携強化
- 「BM X」（ビーエムクロス）と「bizcre」（ビズクリ）の販売強化

※ 「BM X」（ビーエムクロス）は、当社が創業から培ってきたネットワークソリューション導入実績を基に、企業にとって運用負荷を軽減し、必要な機能を選択、組み合わせることで、最適なネットワークソリューションを提供しDX推進をサポートするサービスです。

※ 「bizcre」（ビズクリ）は、「スタートからゴールまで経営戦略を推進する伴走支援サービス」をコンセプトにした「ビズクリクラウド」「ビズクリサポート」「ビズクリナレッジ」からなる経営戦略推進サービスです。

※ 当社の社名であるBCCは、創業時の営業創造株式会社の英称であるBusiness Creative Corporationに由来します。

ヒトが生きる
Business Creativeを



BCC株式会社

ヒトが生きるBusiness Creativeを

本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」(forward-looking statements)を含みます。これらは、現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

それらのリスクや不確実性には、一般的な業界並びに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及びに国際的な経済状況が含まれます。

また、本資料に含まれる当社以外に関する情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性、適切性等について当社はこれを保証するものではありません。